



# DELFIKO

KANDIDATEN-KURZPROFIL: D-KK-01

**Diplom Ökonom, M, 48 Jahre**  
**Allein-Geschäftsführer**

## Auf einen Blick

- 21 Jahre Managementenerfahrung in führenden, international agierenden Unternehmen im B2B-Bereich der Lebensmittelindustrie, seit 11 Jahren Geschäftsführer
- Führung von bis zu 100 Mitarbeitern, Umsatz bis zu 300 Mio. Euro
- Führungskraft mit Dynamik und unternehmerischer Umsetzungsfähigkeit
- Signifikante und nachhaltige Erfolge, profitable Umsatzsteigerung
- Change- und Projektmanagement
- Strategieentwicklung und Business Development

## Berufliche Erfahrungen

- 11/2008 – 12/2019 Grundstoff-Zulieferer für die Lebensmittelindustrie  
**Allein-Geschäftsführer**
- Entwicklung der Unternehmensstrategie, Bereichsstrategien und eines Masterplans
  - Einkauf von wert- und mengenmäßig relevanten Rohstoffen
  - Entwicklung und Umsetzung von neuen innovativen Konzepten und Produktideen im Markt
  - Aufbau und Weiterentwicklung des vorhandenen Vertriebs- und Distributionsnetzes
  - Entwicklung von Preis-, Transparenz und Absicherungsmodellen zur Umsetzung bei Kunden
- 09/2005 – 10/2008 Molkereiunternehmen  
**Vertriebsleiter Industrie Division**
- Vertriebsleitung internationaler Key Accounts und globaler Verkaufsaktivitäten
  - Restrukturierung des verantworteten Bereichs in Richtung profitables Wachstum
  - Gestaltung und Umsetzung von Entwicklungsstrategien für strategische Top-Kunden
  - Entwicklung und Aufbau von neuen Geschäftsfeldern
- 06/1998 – 08/2005 Produzent von Aroma- und Duftstoffen  
**Business Development**
- Koordination aller globalen Geschäfte und Aktivitäten
  - Entwicklung von Marketingkonzepten und Produkt-Marken-Strategien
  - Gestaltung und Steuerung von Preis- und Margenpolitik
- Global Project Leader**  
**Product Manager**  
**Key Account Manager**
- 10/1992 – 05/1998 Studium der Wirtschaftswissenschaften  
Abschluss: Bachelor und Master als Diplom Ökonom

## Ausbildung

**DELFIKO**  
Heiko Schmidt

Postfach 1149  
33776 Halle (Westf.)

Telefon: 05201 8563471  
Mobil: 0151 17204164

kontakt@delfico.de  
www.delfico.de

USt-IdNr.: DE325990971  
Finanzamt Gütersloh



# DELFIKO

## Kandidaten-Qualifikation

<b>Ausbildung</b>	<b>Diplom Ökonom</b>
<b>Managementenerfahrung</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Operatives und strategisches Management</li><li>• Geschäftsführer</li><li>• Vertriebsleiter</li><li>• Business Development</li></ul>
<b>Führungserfahrung</b>	Führung von bis zu 100 Mitarbeitern
<b>Verantwortung</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Umsatzverantwortung: ca. 300 Mio. Euro</li><li>• Budgetverantwortung</li><li>• Kostenverantwortung</li></ul>
<b>Branchenkenntnisse</b>	B2B der Lebensmittelindustrie
<b>Verkauf</b>	Absatz- und Umsatzsteigerung
<b>Marketing</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Entwicklung von innovativen Konzepten</li><li>• Entwicklung und Umsetzung von Strategien für Produktportfolio</li></ul>
<b>Finanzwesen (Rechnungswesen, Controlling)</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Umsatz- und Ertragsverantwortung</li><li>• Kostenverantwortung</li><li>• Realisierung von nachhaltig profitablen Wachstum</li></ul>
<b>Personalwesen</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Personalaufbau, Personalabbau</li><li>• Umstrukturierung</li><li>• Team Building</li><li>• Fachliche Führung</li></ul>
<b>Organisation</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Organisationsentwicklung</li><li>• Change Management</li><li>• Business Development</li></ul>
<b>EDV-Kenntnisse</b>	MS Office, SAP, Projektmanagement, Datenbanken
<b>Soziale Fähigkeiten</b>	Umsetzungsstärke, Kommunikation, Präsentation, zielorientiert, engagiert, dynamisch
<b>Sprachkenntnisse</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>• Deutsch: Muttersprache</li><li>• Englisch: verhandlungssicher</li></ul>
<b>Mobilität</b>	Nordrhein Westfalen, Deutschland, nach Absprache
<b>Verfügbarkeit</b>	Sofort verfügbar

### **Sind Sie an diesem Kandidaten interessiert?**

Wir arbeiten im Auftrag des Kandidaten und übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen.