



DELFIKO

KANDIDATEN-KURZPROFIL: D-KK-02

Diplom Geologe, M, 50 Jahre

Senior Account Manager, Öffentliche Auftraggeber und Großkunden

Auf einen Blick

- 20 Jahre Account Management in führenden, international agierenden Unternehmen im B2B und B2G-Bereich der IT-Industrie, Hardware, Software, Solutions, Dienstleistungen, SaaS und Cloud Business
- Führung von bis zu 6 Mitarbeitern, direkter Umsatz bis zu 40 Mio. Euro
- Account Manager mit Kundenfokus, Dynamik und unternehmerischer Umsetzungsfähigkeit
- Signifikante und nachhaltige Erfolge, profitable Umsatzsteigerung
- Ausschreibungs- und Projektmanagement
- Strategieentwicklung und Business Development für neue Entwicklungen und Weiterentwicklungen (Hard- und Software)

Berufliche Erfahrungen

- 05/2019 – 03/2020 führender Anbieter in Europa für Alarmierungs- und Krisenmanagement-Software
Senior Sales Executive Public Services
- Ganzheitlicher Vertriebsansatz und Lösungsvertrieb (Software as a Service (SaaS), Cloud)
 - Kundenbindung erschaffen und stärken
 - Projektbegleitung bei Projekten und Ausschreibungen
 - Neukundengewinnung, Business Development, Vorträge und Messen
- 05/2016 – 04/2019 weltweit führender Anbieter Enterprise Information Management Software
Senior Account Executive, Öffentliche Auftraggeber, Bund und Bundesländer
- Verantwortlich für Akquisition und Kundenpflege
 - Weiterentwicklung der Software
- 12/2007 – 04/2016 weltweit führenden IT-Lösungsanbieter
Senior Sales Consultant
- International verantwortlich für die Storage Solution
 - Beratung, ganzheitlicher Vertriebsansatz und Lösungsvertrieb
- Vertriebsbeauftragter im Bereich Öffentliche Auftraggeber**
Product Business Developer CentricStor FS
- 05/2005 – 11/2007 führender europäischer Computerhersteller
Vertriebsbeauftragter
Sales Specialist
- 01/2004 – 04/2005 weltweit führender Speicherhersteller
Account Manager ILM Solutions
- 12/1999 – 12/2003 weltweit führender PC-Hersteller
External Sales Representative im Bereich Öffentliche Auftraggeber
Internal Sales Representative im Bereich Öffentliche Auftraggeber
Sales-Trainee

Ausbildung

10/1991 – 02/1999 Studium der Geologie/Paläontologie an der Universität Hannover: Diplom-Geologe

DELFIKO

Heiko Schmidt

Postfach 1149

33776 Halle (Westf.)

Telefon: 05201 8563471

Mobil: 0151 17204164

kontakt@delfico.de

www.delfico.de

USt-IdNr.: DE325990971

Finanzamt Gütersloh



DELFIKO

Kandidaten-Qualifikation

Ausbildung	Diplom Geologe
Managementenerfahrung	<ul style="list-style-type: none">• Operatives und strategisches Kunden-Management von großen Industriekunden und Öffentlichen Auftraggebern• Senior Account Manager/Senior Sales Representative• Führen des Innendienstes oder eines Projektteams• Produktmanager• Business Development
Führungserfahrung	Fachliche Führung von bis zu 6 Mitarbeitern, Projektteams
Verantwortung	<ul style="list-style-type: none">• Umsatzverantwortung: ca. 40 Mio. Euro• Kundenverantwortung• Ausschreibungsverantwortung
Branchenkenntnisse	B2B und B2G der IT-Industrie, Hard- und Software, Dienstleistungen, SaaS, Cloud
Verkauf	Absatz- und Umsatzsteigerung
Marketing	<ul style="list-style-type: none">• Entwicklung neuer Produkte• Entwicklung von innovativen Konzepten• Entwicklung und Umsetzung von Strategien für Produktportfolio
Finanzwesen (Rechnungswesen, Controlling)	<ul style="list-style-type: none">• Umsatz- und Ertragsverantwortung• Ausbau vorhandener Umsätze• Realisierung von nachhaltig profitabilem Wachstum
Personalwesen	<ul style="list-style-type: none">• Ausbildung/Training von Sales Kollegen (weltweit)• Schulungen
Organisation	<ul style="list-style-type: none">• Organisationsentwicklung• Process Management• Business Development
EDV-Kenntnisse	MS Office, Salesforce,
Soziale Fähigkeiten	Teamfähigkeit, Umsetzungsstärke, Kommunikation, Präsentation, mitreißend, überzeugend, zielorientiert, engagiert, dynamisch
Sprachkenntnisse	<ul style="list-style-type: none">• Deutsch: Muttersprache• Englisch: verhandlungssicher
Mobilität	Nordrhein Westfalen, Deutschland, nach Absprache
Verfügbarkeit	Sofort verfügbar

Sind Sie an diesem Kandidaten interessiert?

Wir arbeiten im Auftrag des Kandidaten und übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen.