



DELFIKO

KANDIDATEN-KURZPROFIL: D-KK-01

Diplom Ökonom, M, 48 Jahre
Allein-Geschäftsführer

Auf einen Blick

- 21 Jahre Managementenerfahrung in führenden, international agierenden Unternehmen im B2B-Bereich der Lebensmittelindustrie, seit 11 Jahren Geschäftsführer
- Führung von bis zu 100 Mitarbeitern, Umsatz bis zu 300 Mio. Euro
- Führungskraft mit Dynamik und unternehmerischer Umsetzungsfähigkeit
- Signifikante und nachhaltige Erfolge, profitable Umsatzsteigerung
- Change- und Projektmanagement
- Strategieentwicklung und Business Development

Berufliche Erfahrungen

- 11/2008 – 12/2019 Grundstoff-Zulieferer für die Lebensmittelindustrie
Allein-Geschäftsführer
- Entwicklung der Unternehmensstrategie, Bereichsstrategien und eines Masterplans
 - Einkauf von wert- und mengenmäßig relevanten Rohstoffen
 - Entwicklung und Umsetzung von neuen innovativen Konzepten und Produktideen im Markt
 - Aufbau und Weiterentwicklung des vorhandenen Vertriebs- und Distributionsnetzes
 - Entwicklung von Preis-, Transparenz und Absicherungsmodellen zur Umsetzung bei Kunden
- 09/2005 – 10/2008 Molkereiunternehmen
Vertriebsleiter Industrie Division
- Vertriebsleitung internationaler Key Accounts und globaler Verkaufsaktivitäten
 - Restrukturierung des verantworteten Bereichs in Richtung profitables Wachstum
 - Gestaltung und Umsetzung von Entwicklungsstrategien für strategische Top-Kunden
 - Entwicklung und Aufbau von neuen Geschäftsfeldern
- 06/1198 – 08/2005 Produzent von Aroma- und Duftstoffen
Business Development
- Koordination aller globalen Geschäfte und Aktivitäten
 - Entwicklung von Marketingkonzepten und Produkt-Marken-Strategien
 - Gestaltung und Steuerung von Preis- und Margenpolitik
- Global Project Leader**
Product Manager
Key Account Manager
- 10/1992 – 05/1998 Studium der Wirtschaftswissenschaften
Abschluss: Bachelor und Master als Diplom Ökonom

Ausbildung

DELFIKO
Heiko Schmidt

Postfach 1149
33776 Halle (Westf.)

Telefon: 05201 8563471
Mobil: 0151 17204164

kontakt@delfico.de
www.delfico.de

USt-IdNr.: DE325990971
Finanzamt Gütersloh



DELFIKO

Kandidaten-Qualifikation

Ausbildung	Diplom Ökonom
Managementenerfahrung	<ul style="list-style-type: none">• Operatives und strategisches Management• Geschäftsführer• Vertriebsleiter• Business Development
Führungserfahrung	Führung von bis zu 100 Mitarbeitern
Verantwortung	<ul style="list-style-type: none">• Umsatzverantwortung: ca. 300 Mio. Euro• Budgetverantwortung• Kostenverantwortung
Branchenkenntnisse	B2B der Lebensmittelindustrie
Verkauf	Absatz- und Umsatzsteigerung
Marketing	<ul style="list-style-type: none">• Entwicklung von innovativen Konzepten• Entwicklung und Umsetzung von Strategien für Produktportfolio
Finanzwesen (Rechnungswesen, Controlling)	<ul style="list-style-type: none">• Umsatz- und Ertragsverantwortung• Kostenverantwortung• Realisierung von nachhaltig profitablen Wachstum
Personalwesen	<ul style="list-style-type: none">• Personalaufbau, Personalabbau• Umstrukturierung• Team Building• Fachliche Führung
Organisation	<ul style="list-style-type: none">• Organisationsentwicklung• Change Management• Business Development
EDV-Kenntnisse	MS Office, SAP, Projektmanagement, Datenbanken
Soziale Fähigkeiten	Umsetzungsstärke, Kommunikation, Präsentation, zielorientiert, engagiert, dynamisch
Sprachkenntnisse	<ul style="list-style-type: none">• Deutsch: Muttersprache• Englisch: verhandlungssicher
Mobilität	Nordrhein Westfalen, Deutschland, nach Absprache
Verfügbarkeit	Sofort verfügbar

Sind Sie an diesem Kandidaten interessiert?

Wir arbeiten im Auftrag des Kandidaten und übersenden Ihnen gerne die vollständigen Bewerbungsunterlagen.